



Unser Unternehmen

Die Wirtschaftsagentur Burgenland gestaltet seit mehr als 30 Jahren die wirtschaftliche Entwicklung des Burgenlandes aktiv mit. Im Auftrag des Landes Burgenland setzt sie Projekte mit regionalen, nationalen und internationalen Partnern um und begleitet Unternehmen in unterschiedlichen Phasen ihrer Entwicklung.

Unser Leistungsspektrum reicht von Betriebsansiedlungen, Investorenservice und Standortmarketing über die Beratung zu EU- und nationalen Fördermöglichkeiten bis hin zur Unterstützung durch Haftungen und Finanzierungen. Ein besonderer Fokus liegt auf der Begleitung von Start-ups bei ihrem Markteintritt.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die zentrale Unternehmensbeziehungen strategisch weiterentwickelt, neue wirtschaftliche Potenziale erkennt und komplexe Vorhaben fachbereichsübergreifend koordiniert.

Key Account & Business Development Manager:in (m/w/d)

Eisenstadt, Vollzeit, 37,5 Wochenstunden, ab sofort

Ihre Aufgaben

- strategische Betreuung und Weiterentwicklung ausgewählter Leitkunden und Schlüsselunternehmen

Wir bieten

- abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem sinnstiftenden Umfeld

- Entwicklung ganzheitlicher Kundenstrategien gemeinsam mit den relevanten Fachbereichen
- Identifikation neuer Geschäftsfelder, wirtschaftlicher Potenziale und Kooperationsmöglichkeiten
- Initiierung, Koordination und Steuerung komplexer, fachbereichsübergreifender Kunden- und Großprojekte
- Vernetzung des Leistungsangebots der Wirtschaftsagentur und gezielte Identifikation zusätzlicher Unterstützungsmöglichkeiten für Unternehmen
- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Unternehmen, Partnerorganisationen und relevanten Stakeholdern
- Vorbereitung und Begleitung strategischer Kooperationen sowie Abstimmung mit internen und externen Beteiligten
- Steuerung und Weiterentwicklung des CRM sowie Sicherstellung einer strukturierten und aktuellen Kundendatenbasis
- Beobachtung wirtschaftlicher Entwicklungen sowie Ableitung konkreter Handlungsfelder und strategischer Empfehlungen
- Aufbereitung von Entscheidungsgrundlagen, Präsentationen und Berichten für die Geschäftsführung
- Mitarbeit an vielfältigen Projekten zur Weiterentwicklung des Wirtschaftsstandorts Burgenland
- umfangreiche Möglichkeiten zur berufsbegleitenden und facheinschlägigen Weiterbildung
- wertschätzendes Miteinander und gelebter Teamgeist
- flexible Arbeitszeiten durch unser Gleitzeitmodell und die Möglichkeit zum Homeoffice
- zahlreiche Mitarbeiterbenefits, darunter ein persönlicher Parkplatz, betriebliche Altersvorsorge sowie die Möglichkeit zur Nutzung eines Jobrads
- Es kommt der Kollektivvertrag für Angestellte in Information und Consulting (KV I&C), Verwendungsgruppe IV, zur Anwendung. Das Bruttomonatsgehalt beträgt mindestens EUR 4.041,55 auf Vollzeitbasis mit Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung.

Ihr Profil

- abgeschlossenes wirtschaftliches, technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management, Business Development, Vertrieb oder in einer vergleichbaren kundenorientierten Funktion
- Erfahrung in der Steuerung komplexer und fachbereichsübergreifender Projekte
- Erfahrung mit Zukunftstechnologien und ein gutes Verständnis für technologische Entwicklungen und deren wirtschaftliche Potenziale

- ausgeprägte Verhandlungs- und Kommunikationsstärke sowie ein sicheres Auftreten gegenüber Unternehmen, Partnerorganisationen und öffentlichen Institutionen
- strategisches und unternehmerisches Denken sowie eine hohe Umsetzungs- und Ergebnisorientierung
- Fähigkeit, Kundenbedarfe und wirtschaftliche Potenziale zu erkennen und daraus konkrete Lösungsansätze zu entwickeln
- selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- ausgeprägte Teamfähigkeit und aktive Zusammenarbeit mit den weiteren Key Account Manager:innen sowie den verschiedenen Fachbereichen
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu nationalen und gegebenenfalls internationalen Dienstreisen
- Kenntnisse der regionalen Wirtschafts- und Unternehmenslandschaft sowie ein bestehendes Netzwerk sind von Vorteil

Kontakt

Wenn genau Sie sich als perfekte Ergänzung zu unserem motivierten Team sehen und die genannten Voraussetzungen mitbringen, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung bis spätestens 25.08.2026. Um sich einen noch besseren Eindruck zu machen, besuchen Sie die Homepage der Wirtschaftsagentur Burgenland GmbH unter <https://wirtschaftsagentur-burgenland.at>.

Jetzt Bewerben

Petra Schneider

[059010/8028](tel:0590108028)



burgenland
wirtschaftsagentur